

Dátum:

Cég név:

FSM:

Ügyfél neve:

Értékesítő:

(Vagy névjegykártya ide tűzve)

Üzleti találkozó jegyzőkönyv

Amikor nem történt teljes értékesítés, de személyes kommunikáció volt a Mentor Training Kft és szolgáltatásának értékesítési céljával (potenciális ügyféllel)

Ha nincs névjegykártya, a potenciális ügyfél adatait írd fel a lap jobb felső sarkába: (cégnév, név, poszt, telefonszám, email)

Ha a válaszok nem férnek el az itt kihagyott helyen, jelöld csillaggal, és a lap hátoldalán a sorszám feltüntetésével folytasd a leírást.

1. A cég mivel foglalkozik:

2. Létszám: Termelésben dolgozók száma:

3. Bármilyen fontos:

4. Következő lépés, mivel érdemes megkeresni: mikor:

Dátum:

aláírás: